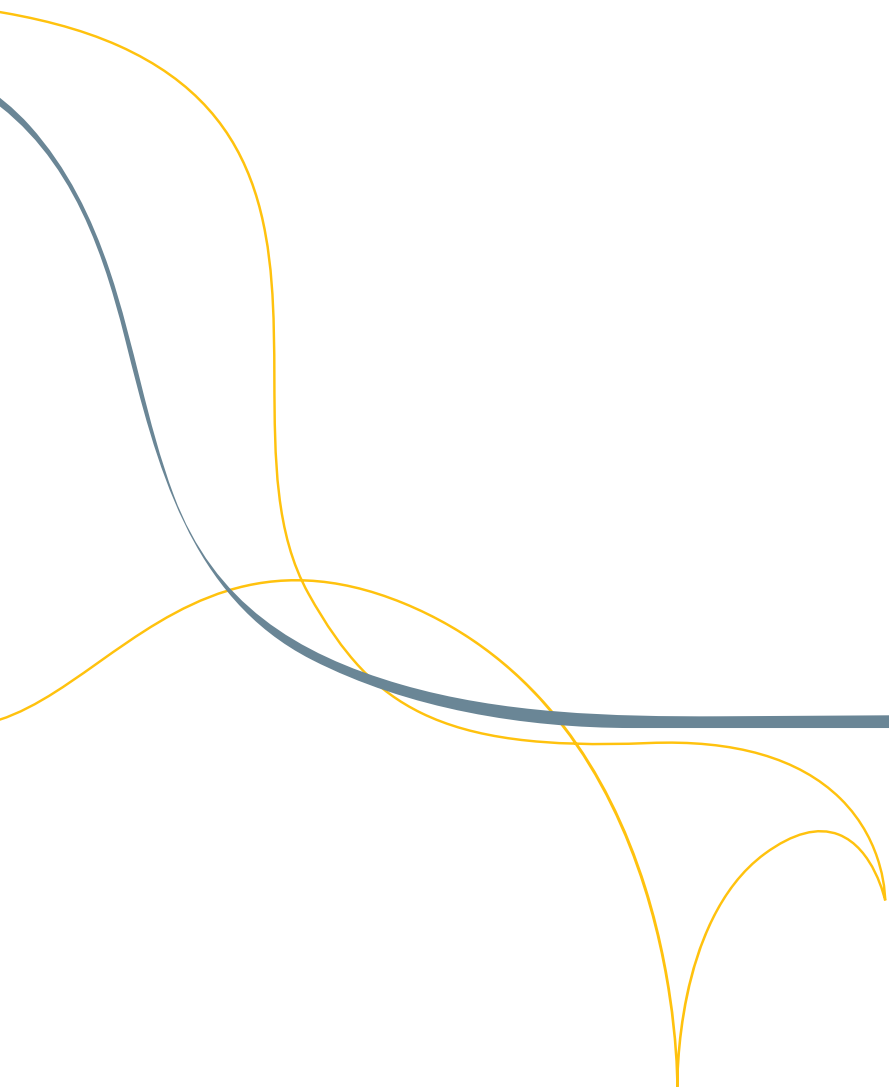


На что обращать внимание при заключении договора на удаленное бухгалтерское обслуживание





Добрый день!

Вы решили передать бухгалтерию на аутсорсинг. Это отличное решение! По данным независимых исследований, 95% пользователей удаленного бухгалтерского обслуживания довольны результатом. Некоторые компании меняют аутсорсинг-провайдера и совсем немногие из тех, кто попробовал эту услугу, отказываются от нее и возвращаются к классическому ведению бухучета силами штатных специалистов.

Это не удивительно: бухгалтерский аутсорсинг от надежного партнера сокращает расходы, снижает налоговые риски, обеспечивает бесперебойность работы и позволяет бизнесу сфокусироваться на тех процессах, которые приносят компании прибыль, не отвлекаясь на учетные функции.

В России 34% компаний уже пользуются аутсорсингом бухгалтерии, и их число растет. В это плане Россия догоняет остальной мир: в Европе бухгалтерский аутсорсинг успешно используют более 86% малых и средних предприятий, в Америке – 92%, в Израиле – 97%!

Итак, вы изучили поставщиков бухгалтерских услуг, сравнили коммерческие предложения и кажется выбрали подходящий вариант. Что дальше?

На рынке аутсорсинга бухгалтерских услуг, как и на любом другом, встречаются хорошо маскирующиеся непрофессионалы, компании, переживающие непростые времена, а иногда и просто мошенники. В этой памятке я хочу поделиться нашим опытом и рассказать, на что обратить внимание при выборе партнера и заключении договора на удаленное бухгалтерское обслуживание.

Надеюсь, информация будет для вас полезна. Если останутся вопросы, не стесняйтесь связаться со мной лично!

*С уважением,
Елена Герасименко
Директор ООО «БУХГАЛТЕРРА»*





РИСКИ И КАК ИХ ИЗБЕЖАТЬ

При очевидных преимуществах аутсорсинга бухгалтерского учета, существуют и риски. При выборе непрофессионального партнера возможны:

- Риск утечки информации: при передаче учетных функций сторонней организации существует проблема безопасности, связанная с утратой конфиденциальности.
- Финансовые риски: штрафы государственных органов за несвоевременную сдачу отчетности, отсутствие локально-нормативных актов и другие нарушения.
- Репутационные риски: связаны с неудовлетворительным оказанием услуг компанией-аутсорсером и последствиями, влияющими на ваших клиентов и партнеров.

Чтобы избежать этих рисков, тщательно выбирайте партнера и настаивайте на том, чтобы все важные для вас моменты были прописаны в договоре. Вам необходимо четко регламентировать механизм взаимоотношений, определить критерии оценки результатов работы, обозначить взаимные обязанности и рамки ответственности.

ПРЕЖДЕ, ЧЕМ ЗАКЛЮЧАТЬ ДОГОВОР

Для начала рекомендуем убедиться в надежности поставщика, опыте работы и удовлетворенности его клиентов. Как это сделать?

Репутация

- Запросите рекомендательные письма
- Изучите отзывы о компании в Интернет
- Попросите организовать референс-звонок с действующим клиентом компании
- Проверьте выписку о среднесписочной численности работников (это поможет убедиться, что в компании работает не 1 человек)
- Изучите сертификаты, награды
- Узнайте, каким образом поставщик поддерживает квалификацию своих сотрудников (ежегодная аттестация, курсы, тренинги)

Благонадежность контрагента

Проверка благонадежности контрагента – необходимый шаг при заключении любого договора, не только связанного с бухгалтером.



БУХГАЛТЕРРА
ТЕРРИТОРИЯ ФИНАНСОВ И АУДИТА



Федеральная налоговая служба настоятельно рекомендует проверять контрагентов и проявлять должную осмотрительность, используя все доступные открытые и законные источники информации. Самый простой способ проверки контрагента – получение выписки из ЕГРЮЛ/ЕГРИП на сайте ФНС <https://service.nalog.ru/vyp/>.

Также через сервис ФНС «Риски бизнеса: проверь себя и контрагента» можно:

- узнать виды деятельности компании;
- ознакомиться с изменениями, вносимыми контрагентами в учредительные документы;
- уточнить, не является ли адрес контрагента адресом массовой регистрации в качестве места нахождения юридических лиц
- можно ли связаться с ним по указанному адресу (месту нахождению);
- узнать, не принято ли в отношении контрагента решение об исключении его из ЕГРЮЛ;
- узнать состав исполнительных органов контрагента: не входят ли в него дисквалифицированные лица, а также лица, в отношении которых факт невозможности участия (руководства) в организации установлен в судебном порядке;
- узнать о наличии/отсутствии задолженности по налогам и налоговой отчетности.

Второй по важности ресурс — это реестр сообщений о ликвидации, реорганизации и иных обязательных сообщений, публикуемых вестником государственной регистрации: <http://www.vestnik-gosreg.ru/publ/vgr/>.

Сомнительных контрагентов проверяйте по реестру организаций, в отношении которых принято решение об исключении их из ЕГРЮЛ в связи с неосуществлением деятельности – <http://www.vestnik-gosreg.ru/publ/fz83/>.

Если в ходе проверки вы нашли информацию о том, что компания находится на стадии ликвидации, проходит процедуру банкротства или исключена из ЕГРЮЛ, ни в коем случае не начинайте работу с такой организацией!

Также есть онлайн-сервисы, как платные, так и бесплатные, для дополнительной проверки. Среди самых популярных можно назвать:

- СБИС: <https://sbis.ru/contragents>
- Контур.Фокус: <https://kontur.ru/focus>



БУХГАЛТЕРРА
ТЕРРИТОРИЯ ФИНАНСОВ И АУДИТА



- СПАРК: <http://www.spark-interfax.ru>
- ЗАЧЕСТНЫЙБИЗНЕС: https://zachestnybiznes.ru/lp/proverka_kontragenta
- и другие.

Выбирайте исходя из удобства и имеющегося бюджета.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА: ЧЕК-ЛИСТ

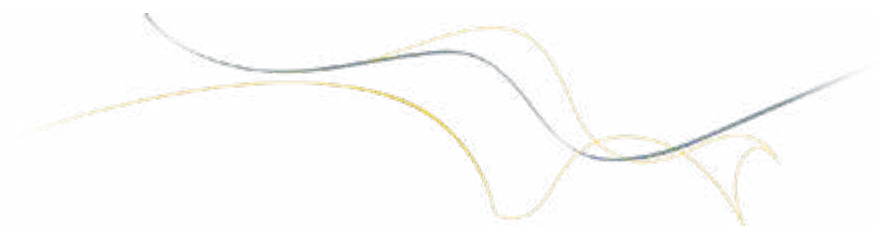
Убедитесь, что в договоре есть следующие пункты, и они вам понятны. Не стесняйтесь запрашивать уточнения!

- **Детальный план перехода:** необходимо заранее согласовать, как именно вы будете переходить на удаленное обслуживание: какие документы вы должны предоставить, за какой период, какое участие потребуется от вас – действующего бухгалтера, IT-специалиста, руководителя компании.
- **Состав услуг:** бухгалтерское обслуживание – обширное понятие. Оно может включать в себя бухгалтерский учет, расчет заработной платы, кадровое администрирование, подготовку и сдачу отчетности. Вам также может понадобиться услуга восстановления бухгалтерского учета за прошлые периоды, юридическое сопровождение или, например, консультирование по выбору формы налогообложения при открытии нового бизнеса. Убедитесь заранее, что договор предусматривает все нужные услуги.
- **Ценообразование:** аутсорсинг бухгалтерского учёта является сложной услугой, стоимость и состав которой каждый поставщик может формировать по-своему. Распространенным способом является расчет стоимости в зависимости от системы налогообложения и количества хозяйственных операций в периоде. Однако на цены могут влиять и другие факторы: количество сотрудников, наличие у организации внешнеэкономической деятельности, необходимость формирования отчетности по стандартам заказчика, включение в услугу налоговых консультаций, сверок с контрагентами, помощь в подготовке и прохождении проверок гос. органов, оплата услуг по хранению архивных документов, возможность очных встреч, устных консультаций. Не стесняйтесь задавать вопросы поставщику, вам нужна полная ясность в том, как формируется цена и от чего она зависит. Уточните, есть ли возможность снизить стоимость. Например, если вы будете самостоятельно вносить первичные документы в 1С.





- **Модель обслуживания:** удалённость бухгалтерии не означает отсутствие доступа к бухгалтерским базам компании. Уточните, предоставляет ли компания доступ к 1С, и как именно этот доступ реализован. Предоставят ли вам сервис «удаленный банк» или «сдача отчетности (для этого требуется электронный сертификат ключа и подключение к сдаче отчетности по электронным каналам связи)». Также крайне важно узнать, как распределяется работа внутри команды: ведет ли клиента один бухгалтер (и что происходит, если он заболел или ушел в отпуск), либо процесс разделен между несколькими сотрудниками по отдельным участкам.
- **Возможные изменения:** предусмотрите в договоре изменения стоимости в случае увеличения или сокращения ваших объемов. Как быстро вы сможете изменить тариф, возможно ли возникновение штрафов? Если в вашем бизнесе существует ярко выраженная сезонность – в один период операций очень много, в другой значительно меньше – влияет ли это на стоимость обслуживания?
- **График документооборота:** уточните, как вы должны передавать первичные документы и в какие сроки, что будет, если пакет документов неполный или предоставлен с задержкой.
- **Взаимодействие:** будет ли у вас персональный менеджер? По каким вопросам он будет консультировать, по каким каналам связи, в какие часы? Возможно ли взаимодействие в нерабочие часы? Если да, то как оно тарифицируется?
- **Финансовая ответственность исполнителя:** внимательно изучите раздел «ответственность». Что будет, если Налоговая или Роструд по результатам проверки выставит вам штраф? Кто будет его платить и когда?
- **Смена поставщика:** в договоре должны быть условия расторжения, процедура передачи. Убедитесь, что в случае расторжения договора вы не останетесь без документов, архивов, 1С-баз и понимания, как велся ваш учет и что отвечать налоговой и другим проверяющим органам.



О НАС

«Бухгалтерра» – комплексные решения в сфере бухгалтерии, налогового учета и аудита.

Мы оптимизируем налоговые затраты, экономим финансовые ресурсы и время, обеспечиваем стабильность работы. Мы позволяем клиентам сосредоточиться на самом главном – управлении бизнесом.

Почему стоит обратиться именно к нам?

– В нашей команде – специалисты с высшим образованием и профильным опытом работы не менее 3 лет, каждый из них приобрел практические навыки ведения бухгалтерского учета на реальных успешных предприятиях. Бизнес-процессы «Бухгалтерры» организованы таким образом, чтобы на каждого клиента работал целый отдел бухгалтерии (а это 4-5 человек!), независимо от размеров компании. Это гарантирует высокое качество работ и их бесперебойность.

– Мы уделяем одинаковое внимание и специализированным знаниям, и информационным технологиям, благодаря чему предоставляем услуги на высоком техническом уровне. При заключении договора вы получите лицензию и доступ к 1С, поэтому сможете решить, вносить ли документы самостоятельно или предоставить это нам, тем самым регулируя стоимость услуг. Также мы можем организовать для вас подключение к сдаче отчетности по электронным каналам связи.

– Наша компания готова разделить с вами ваши налоговые риски, заключив юридический договор и предоставив письменные гарантии.

– Гибкое ценообразование поможет вам управлять вашими затратами на бухгалтерский учет, если у вашего бизнеса наблюдается сезонность и вы заинтересованы в сокращении расходов в периоды спада деловой активности.

– У нас есть опыт работы как с ИП, так и с крупными предприятиями.

Если у вас остались вопросы, будем рады помочь!

Контакты:



Киренского, 89, Офис 4-24, Красноярск, 660041



252-20-75



info@bugalterra.ru

